

27 GENNAIO 2021

- 14:20** **Mauro Santinato - Presidente Teamwork**
Saluto di apertura.
- 14:30** **Mirko Lalli - CEO & Founder The Data Appeal Company**
Holistic View. Perché i dati della destinazione sono importanti per la tua strategia e per aumentare le vendite.
- 14:40** **Francesco Traverso - CEO & Co-Founder H-Benchmark**
Le informazioni del mercato in tempo reale per una strategia reattiva
- 15:00** **Emanuele Nardin - Direttore HotelPerformance**
5 consigli per migliorare il tuo revenue nel 2021
- 15:30** **Vito D'Amico - CEO & Founder MyForecast**
Analizzare o non Analizzare. Questo è il "nuovo" dilemma.
Le tecnologie di Revenue Management devono supportare o sostituire?
- 15:50** **PAUSA NETWORKING**
- 16:10** **Marco Massai - Presidente TeamSystem Hospitality**
Scopri come la Digital Transformation può aiutarti a far ripartire le vendite del tuo hotel
- 16:30** **Michele Ferrato - Digital Analytics Specialist Nozio**
Vendita Diretta e ripresa post-pandemia: ottenere il massimo grazie a Business Intelligence e Smart-Advertising
- 16:50** **Luca Fronzoni - CEO & Sales Director Wifi-Hotel**
Come aumentare le vendite di servizi aggiuntivi e le revenue medie per ospiti grazie all'automazione, ai chatbot e a WhatsApp
- 17:10** **Marco di Prima - CEO HOTELCUBE**
Massimizzare la produttività dell'occupazione attraverso l'analisi dei costi sommersi

28 GENNAIO 2021

- 14:30** **Andrea Delfini - Founder & CEO Blastness**
Piergiorgio Schirru - Vicepresidente e Responsabile Ricerca & Sviluppo Blastness
Soluzioni ed applicazioni di Data Integration e Artificial Intelligence per affrontare al meglio il nuovo mercato digitale.
- 15:10** **Alessandro Calligaris - Marketing Director Serenissima Informatica**
RinnovarSI: la Trasformazione Digitale in hotel.
5 motivi e 5 vantaggi dei gestionali in cloud, per te e per i tuoi clienti
- 15:30** **Italo Paltrinieri - Sales & Revenue Specialist 5Stelle***
Analizzare i dati per ripartire al meglio
- 15:50** **PAUSA NETWORKING**
- 16:10** **Alessandro Bartolucci - CEO & Founder Besafe Rate**
Automatizzazione degli incassi e ripartenza post covid: strategie vincenti per il 2021
- 16:30** **Martina Manescalchi - Consulente e Formatrice Teamwork**
Emanuele Mansueti - Trainer & Revenue Consultant HotelPerformance
Budget, marketing plan e social media. Gli ingredienti per il Revenue del futuro
- 16:50** **Anna De Simone - Business Development Bakuun**
Nuovi canali distributivi per incrementare le vendite dirette
- 17:10** **Antonio Miano - CEO & Co-Founder welevel.academy**
Visione strategica e modelli di business vincenti.
5 consigli per agire come una Start Up

IMPROVE

AUMENTA LE VENDITE DEL TUO HOTEL

Organizzazione



hotelperformance
improve your business

AZIENDE PARTNER



Nozio

www.nozio.biz



Blastness

www.blastness.com



HOTELCUBE

www.hotelcube.eu



H-Benchmark

www.hbenchmark.it



Bidroom

www.bidroom.com



MyForecast

www.myforecastrms.com



Wi-Fi Hotel

www.wifihotel.it



Bakuun

www.bakuun.com



The Data Appeal Company

www.datapel.io



Serenissima Informatica

www.serinf.it



TeamSystem Hospitality

www.teamsystem.com/hospitality



Skal International Roma

www.skalroma.org



Besafe Rate

www.besaferate.com



Hoteldoor

www.hoteldoor.it



We:ll Magazine

www.wellmagazine.it



Iperbooking

www.iperbooking.com



5Stelle*

www.hotelcinquestelle.cloud



welevel.academy

www.welevel.academy